

Perfekt rübergebracht mit

**BERBERICH
SYSTEMS**

Berberich Systems steht für individuelle Organisationsmittel in den Bereichen Ringbücher, Ordner, Präsentationsprodukte und Verpackungen. Wir sind die kompetente Adresse, wenn es um individuelle Anfertigungen und kundenspezifische Lösungen geht.

Zur Verstärkung unserer Großkundenbetreuung suchen wir für den norddeutschen Raum eine/n

Key-Account-Manager/in (m/w/d)

Einen Profi im Vertrieb zeichnet Verhandlungsgeschick, Leidenschaft, sicherer Umgang mit Menschen und eine gesunde Portion Selbstvertrauen aus. Wenn Sie sich gemeinsam mit unserem Team weiterentwickeln möchten und sich Ziele stecken, die Sie durch überdurchschnittlichen Einsatz erreichen können, dann sind Sie der/die Richtige für uns!

Ihre Gesprächspartner sind die Entscheider in Industrie, Banken, Versicherungen, Druckereien und Agenturen. Als Vertriebspersönlichkeit sind Sie initiativ und beherrschen Ihren Job. Dazu bringen Sie neben Kreativität und Flexibilität die nötige Abschlussicherheit mit.

Auf das fundierte technische Know-How unserer Produktion und auf die engagierte fachliche Unterstützung unserer Innendienstmannschaft können Sie dabei bauen.

Wir bieten neben einem leistungsgerechten Einkommen eine abwechslungsreiche und herausfordernde Tätigkeit in einem Unternehmen mit hervorragendem Wachstumspotential. Ein Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung, steht Ihnen selbstverständlich zur Verfügung.

Dienstsitz kann in unseren Niederlassungen Langenfeld, Hannover oder im Homeoffice sein.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühest möglichen Eintrittstermins.

Eine erste telefonische Auskunft erhalten Sie unter 0163 6189132.

Carl Berberich GmbH
Berberich Systems | Herrn Reiner Arpogaus
Sichererstraße 52 | 74076 Heilbronn
E-Mail: reiner.arpogaus@berberich.de